



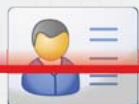
EMIGO

PRODUCENT

DOBRY WYNIK NA ZAMÓWIENIE

- ✓ *Sprzedaż z górnej półki*
- ✓ *Promocje na wejściu*
- ✓ *Raporty z dostawą co rano*

Emigo to system, dzięki któremu zespoły sprzedaży efektywniej wykonują swoje zadania. Przedstawiciele realizują zamówienia, badają dystrybucję, oceniają i fotografują ekspozycje, inwentaryzują ceny i promocje konkurencji. Emigo dostarcza informacje do osób zarządzających i pozwala na dostosowania w taktyce marketingowej z godziny na godzinę.



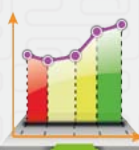
KLIENCI ZESKANOWANI

Klienci wg. kategorii i potencjału, historia aktywności i zamówień, aktualne dane adresowe i kontaktowe*.



OFERTA DOBRZE WYEKSPONOWANA

Produkty z opisami, zdjęcia, jednostki miary. Wysyłka zamówień do Dystrybutora, informacje o standardach dystrybucji, algorytmy podpowiedzi wg. wcześniej zamawianego asortymentu, promocje automatycznie kontrolujące spełnienie warunków, kontrola realizacji umów.



DANE PROSTO Z PÓŁKI

Dystrybucja numeryczna i ważona, kontrola ekspozycji, zdjęcia, udziały półkowe, planogramy i ich realizacja, badania konkurencji.



INFORMACJA CIĄGŁE W TRASIE

Natychmiastowa komunikacja w zespole (przedstawiciele, RKS, centrala), szybki kontakt z otoczeniem (dystrybutorzy, merchandising, programy lojalnościowe, HR), rejestracja wydań POS, giftów, ulotek, materiałów marketingowych, wyposażenia, itp.



WYDATKI I CZAS PODSUMOWANE

Ewidencja wydatków, przebiegu pojazdów, itd., rejestracja czasu pracy: wizyt, przejazdów, rozmów telefonicznych, wnioski urlopowe, wnioski o promocje i upusty.



PODRĘCZNIK ETYKIETY HANDLOWCA

Procedury, standardy ekspozycyjne i jakościowe, instrukcje dla nowych pracowników, umowy, akty prawne, serwis prasowy.



RAPORTY Z DOSTAWĄ CO RANO

Pakiet gotowych szablonów z parametrami, automatyczne rozsyłanie raportów, >500 gotowych sum i wymiarów analitycznych do tworzenia szablonów przez administratora, wykresy, wskaźniki i mapy, eksport do formatów xls, doc, pdf, html, xml, automatyczne zasilanie zewnętrznych hurtowni danych.